

Arbeitsheft

Augenoptik

in Lernfeldern

Lernfelder 1–4

Lösungen

Herausgeber:
Jörn Kommnick

Das Autorenteam:
Jörn Kommnick
Sören Schal
Verena Fricke
Tono Thape

Handwerk und Technik · Hamburg

ISBN: 978-3-582-26890-7

Best. Nr. **1524**

Arbeitsheft – 2. Auflage

ISBN: 978-3-582-48955-5

Best. Nr. **1525**

Arbeitsheft mit Lösungen – III/2. Auflage

Das Werk und seine Teile sind urheberrechtlich geschützt. Jede Nutzung in anderen als den gesetzlich oder durch bundesweite Vereinbarungen zugelassenen Fällen bedarf der vorherigen schriftlichen Einwilligung des Verlages.

Verlag Handwerk und Technik GmbH,
Lademannbogen 135, 22339 Hamburg; Postfach 63 05 00, 22331 Hamburg – 2022
E-Mail: info@handwerk-technik.de, Internet: www.handwerk-technik.de

Zeichnungen: Grafische Produktionen Neumann, Rimpar
Umschlagabbildungen: Optik Viehoff GmbH & Co. KG, 48143 Münster
Satz und Layout: Bettina Herrmann, Stuttgart
Druck und Bindung: RCOM Print GmbH – Büro Würzburg, Würzburg-Rimpar

Inhaltsverzeichnis

Lernfeld 1: Den Betrieb und das Berufsfeld präsentieren

- 1 Das Berufsfeld des Augenoptikers 5
 - 1.1 Arbeitsbereiche des Augenoptikers 5
 - 1.2 Produktpalette und Dienstleistungsangebot 6
 - 1.3 Ausstattung und Funktion der Betriebsräume 8
 - 1.4 Konzept und Struktur eines Unternehmens 10
- 2 Der Auszubildende in der Augenoptik 15
 - 2.1 Rechtsgrundlagen der Berufsausbildung 15
 - 2.2 Arbeitszeiten und Schutzvorschriften 18
 - 2.3 Rechte und Pflichten der Vertragspartner 19
 - 2.4 Kündigungsbedingungen in der Ausbildung 23
- 3 Die tarifliche Situation in der Augenoptik 26
 - 3.1 Entstehung und Arten von Tarifverträgen 26
 - 3.2 Tarifaueinandersetzungen und Arbeitskampf 28
 - 3.3 Tarifliche Bedingungen in der Augenoptik 30
 - 3.4 Arbeitsschutz und Unfallverhütung 31

Lernfeld 2: Einstärken-Brillengläser kontrollieren und einarbeiten

- 1 Grundlagen der geometrischen Optik 37
- 2 Sphärische Gläser 48
 - 2.1 Abbildungsgleichung 62
 - 2.2 Abbildungsberechnungen bei Pluslinsen 65
 - 2.3 Abbildungsberechnung bei Minuslinsen 68
 - 2.4 Strahl beliebiger Neigung 71
- 3 Sphärotorische Brillengläser 73
- 4 Kenngrößen von Brillenglaswerkstoffen 79
- 5 Beschichtungen von Brillengläsern 83
- 6 Einarbeitung von Brillengläsern 86
- 7 Prismen 90
 - Vertiefung – Lichtwege durch Prismen 93
 - Vertiefung – Abbildungskonstruktion durch Linsensysteme 99

Lernfeld 3: Sehtestergebnisse erklären

- 1 Sehschärfe und Visus 104
- 2 Sehtestbescheinigung 112
- 3 Aufbau des Auges 115
- 4 Netzhaut, Sehbahn und Gehirn 121
- 5 Fehlsichtigkeiten (Ametropien) 122

Lernfeld 4: Zusatzprodukte und Kontaktlinsen- pflegemittel anbieten und verkaufen

- 1 Kundenkommunikation 124
 - 1.1 Kommunikationsmodelle 124
 - 1.2 Die vier Seiten einer Nachricht 126
 - 1.3 Körpersprache 128
 - 1.4 Mit Kunden telefonieren 130
- 2 Verkaufsgespräch 132
 - 2.1 Begrüßung 133
 - 2.2 Bedarfsermittlung 137
 - 2.3 Informationsphase 141
 - 2.4 Warenauswahl 142
 - 2.5 Verkaufsabschluss 145
- 3 Warenpräsentation 147
 - 3.1 Grundlagen des Marketings 147
 - 3.2 Warenplatzierung 150
- 4 Qualitätsmanagement 151
- 5 Kontaktlinsenpflegemittel 153
 - 5.1 Vorderer Augenabschnitt 153
 - 5.2 Empfehlung von Kontaktlinsen 155
 - 5.3 Kontaktlinsenanpassung 156
 - 5.4 Kontaktlinsenpflege 163